

Semantische Technologien von eW SXadS ekefW e

Partnerprogramm 2012

Werden Sie unser Partner

Das Partnerprogramm ist eine weltweite Initiative um das Know-how für modernste semantische Lösungen an Partnerunternehmen weiterzugeben wodurch die Partner ihre eigenen Produkte mit semantischen Technologien erweitern können. Die durch die Kombination entstehenden Produkte sind extrem leistungsfähig und bieten damit auch den Kunden einen deutlichen Mehrwert und eine hohe Investitionssicherheit. Werden Sie noch heute ontoprise Partner und erschließen Sie sich damit neue Absatzmärkte!

Programme

semafora systems bietet Partnerprogramme für:

- **ProduktPartner:** Unabhängige Softwarehersteller, Integration semantischer Technologien in die eigene Produktpalette.
- **IntegrationsPartner:** Systemintegratoren und Reseller, Semantische Technologien als Erweiterung der eigenen Lösungen und Durchführung gemeinsamer Kundenprojekte.

Partner werden ...

Falls Sie Interesse an einer Partnerschaft haben, wenden Sie sich am Besten direkt an einen unserer Partnermanager:

Telefon: +49 6151 8509-400

Email: partner@semafora-systems.com

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen und den Produkten finden Sie auf unserer Webseite: www.semafora-systems.com

Leistungspaket	Silber-partner	Gold-partner	Platin-partner
Software (aktuelle Version)			
OntoStudio Entwicklungslizenz	1 Platz	5 Plätze	unbegrenzt
OntoBroker Entwicklungslizenz			unbegrenzt
SemanticMiner Web-Services Entwicklungslizenz (ohne Crawler und Index)		•	unbegrenzt
Semantics for SharePoint (ohne MS SharePoint)		•	unbegrenzt
SemanticGuide Entwicklungslizenz		•	unbegrenzt
.			
Vergünstigte Softwarelizenzen	○	○	○
Support über das Fehlerticket-System			
Supportvertrag (Anzahl kostenlos verfügbarer Stunden p.a.)	10 Stunden	30 Stunden	100 Stunden
Marketing/Vertrieb			
Marketingunterlagen (über das Partnernetz)	•	•	•
Vertriebsunterlagen (über das Partnernetz)	•	•	•
Gemeinsame Flyern, Banner, etc.		○	○
Logo-Programm: Verwendung von ontoprise Logos auf der eigenen Webseite, Flyern, Produktverpackungen, etc.)		•	•
Partnerstand bei ausgewählten Veranstaltungen		○	○
Referenz in ausgewählten Artikeln, Presseinformation, etc.		○	○
Lead-Management			
Weitergabe von Leads (nach Ermessen von ontoprise)	•	•	•
Presales Unterstützung	○	○	○
Schulungen/Workshops*			
Kostenlose technische Schulungen zu neuen Produktversionen (max. 2 Personen)	○	○	•
Vertriebstraining (max. Schulungsteilnehmer)	2	4	6
Zertifizierung zum Ontologie-Entwickler	20% Nachlass 1 Person	35% Nachlass 2 Personen	50% Nachlass 3 Personen
Verpflichtungen des Partners			
Vierteljährlicher Vertriebsbericht (nur Partnerprodukte)	•	•	•
Partnergebühr p.a. (zahlbar im Voraus)	1.000,- EUR	3.000,- EUR	10.000,- EUR

Legende: • enthalten ○ optional (es entstehen eventuell weitere Kosten)